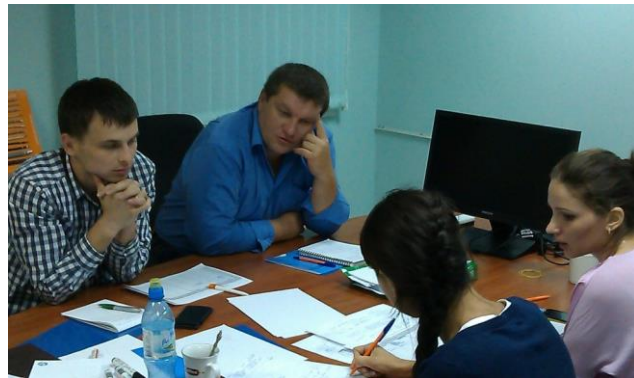


Интегрируем компетенции в профессиональное управление Вашими проектами

«Командный Диалог на высшем уровне для развития Группы компаний...»

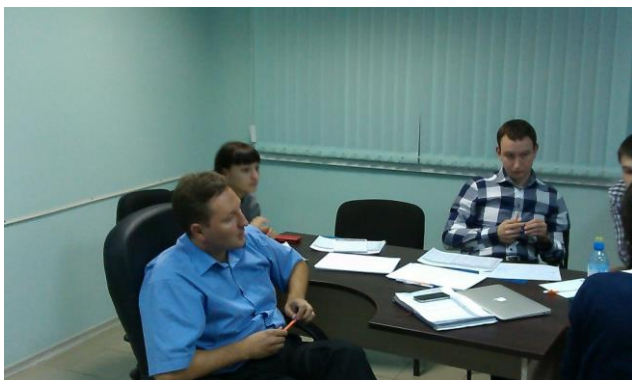
26 августа 2013г. команда Группы компаний «Диалог-Екатеринбург» и «Инжиниринговый Проектный Офис (ИПО) Сириус-Е» собралась, чтобы разработать Матрицу конкурентных преимуществ единого бизнеса, обсудить и выработать единое командное решение по дальнейшему развитию системы продаж компаний.

Компания динамично развивается и совершенствует свои навыки продаж. В качестве тренера пригласили Антона Кожемяко – партнёра Проектной интеграции, т.к. он является экспертом в вопросах продаж технически сложной продукции / услуг.



На сегодняшний день группа компаний «Диалог-Екатеринбург» и «Инжиниринговый Проектный Офис (ИПО) Сириус-Е» эффективно реализовала множество проектов по корпоративным поставкам компьютерной техники любой сложности, проектирования и монтажа СКС, ИСКС, ВОЛС, беспроводных сетей передачи данных, строительства и ввода в эксплуатацию Центров обработки данных и другие сложные проекты. Компания нацелена на увеличение проектов и для этого нужно отточить навыки продаж и продавать сложные решения «легко».

Заказчиками Группы компаний являются – Администрация г. Екатеринбурга, ОАО «Уралхиммаш», Правительство Свердловской области, ОАО «Уралмашзавод», МЧС России, ОАО «Аэропорт Кольцово», ОАО «Ростелеком», ОАО «Машиностроительный завод им М.И. Калинина», ОАО «Уральский банк реконструкции и развития», Транспортно-логистическая компания «Кинетика», ОАО «РЖД», ОАО «УГМК-Холдинг», ОАО «Уралэлектромедь», ОТЗ и другие компании.



Работая с подобными Заказчиками, являясь профессионалами своего ремесла и находясь на этапе стремительного роста – важно всегда оставаться «на высоте». Для решения этой задачи руководство компании регулярно отслеживает и курирует вопросы развития компании, доверяя данную тему только проверенным и профессиональным экспертам высокого уровня. Не случайно выбор был сделан в пользу компании Проектная интеграция, т.к. команды двух компаний эффективно сработали не на одном проекте и смогли завоевать доверие друг к другу.

По итогам круглого стола были не только переданы необходимые технологии и опыт в создании матрицы преимуществ, но и отработаны примеры из жизни компании, сформирован задел на будущее в части детальной проработки потребностей клиентов компаний «Диалог-Екатеринбург» и «ИПО Сириус-Е», отличительных особенностей / сильных стороны в сравнении с другими представителями рынка ИТ.

Заказчик отметил системный подход в работе эксперта, аналитические материалы, которые давал тренер и хороший опыт тренера к расположению слушателей к конструктивной, слаженной работе в группах.

26 августа в офисе компаний «Диалог-Екатеринбург» и «ИПО Сириус-Е» собрались настоящие эксперты и профессионалы, несмотря на понедельник, «день тяжёлый», участники выложились на все 120% и поработали с максимальной эффективностью для себя и Группы компаний в целом.

Слушатели отлично усвоили технологию выделения конкурентных преимуществ, зарядились позитивной энергетикой и ещё большей готовностью к дальнейшему развитию.



Координаты ООО «Проектная интеграция»:

Россия, 620080, г. Екатеринбург, ул. Пушкина 9а, офис 601
(343) 219-11-79, 8-922-615-74-47, info@pintegra.ru, Наш сайт: www.pintegra.ru