



ООО «Диалог-Екатеринбург».
620109, г. Екатеринбург, ул. Мельникова, 52
ИНН/КПП 6659099592/665901001
Тел.: (343) 217-81-54 / Факс (343)217-81-54
E-mail: mail@dialog-e.ru



Исх № 186
«24» июня 2014 г

БЛАГОДАРСТВЕННОЕ ПИСЬМО КОЖЕМЯКО А.П. И ООО ПРОЕКТНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ ПО ИТОГАМ СОТРУДНИЧЕСТВА

Группа Компаний «Диалог» являясь на сегодняшний день одним из ведущих на рынке информационных технологий Уральского региона системным интегратором и одновременно инжиниринговой компанией – уделяет большое внимание не только работе с существующими клиентами, но и наработке новой клиентской базы и новых проектов. Безусловно - важной составляющей при такой политике работы являются компетенции менеджеров отдела продаж.

Для дальнейшего развития системы продаж в мае 2014г. мы пригласили партнёра компании ООО Проектная интеграция – Кожемяко А.П. Выбор Антона Петровича был не случаен – на сегодняшний день он является единственным в России экспертом и методологом в части построения и развития систем продаж технически сложной продукции / услуги, в том числе – продуктов и услуг системных интеграторов.

Первым этапом сотрудничества стало проведение круглого стола «Матрица конкурентных преимуществ», по итогам которого наша Группа компаний смогла выделить свои отличительные особенности и конкурентные преимущества перед другими представителями ИТ рынка. Основой для преимуществ – стали глубинные, коренные потребности и задачи наших существующих и потенциальных клиентов.

Вторым этапом стало проведение авторского тренинга Антона Кожемяко «Навыки продаж технически сложных продуктов / решений для ГК «Диалог», в рамках которого слушатели в деловых играх смогли использовать конкурентные преимущества, разработанные на первом этапе, отработать систему аргументаций в ответ на потребности клиентов.

Наши менеджеры по продажам за два пройденных этапа научились не только эффективно выявлять потребности клиентов с помощью «правильных» вопросов, но и научились выявлять внутренние системы формирования потребностей у клиента и вставать на позицию заказчика, углубляться в его потребности и действительно предложить ему то, что требуется.

Группа Компаний «ДИАЛОГ» осталась довольна результатом сотрудничества с Антоном Кожемяко и благодарит компанию Проектная интеграция за организацию обучения и возможность воспользоваться профессионализмом приглашённого эксперта. Менеджеры, прошедшие обучение, активно используют переданный опыт и инструментарию и уже есть первые плоды в работе с государственными Заказчиками.

Готовы продолжить сотрудничество в части подготовки менеджеров по продажам и развития системы продаж в целом!

Коммерческий директор Группы Компаний «ДИАЛОГ»

Хомич А.С.

Директор ООО «Инжиниринговый проектный офис «Сириус-Е»
(Группы Компаний «ДИАЛОГ»)

Порунов И.Е.

